

# Продажи для ТОПов

ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

Тренинг Евгения Колотилова · 23 октября 2026 · 10:00–18:00 · Москва, Краснопрудная ул., 1/15 · Отель Москва Красносельская

30+

лет в B2B-продажах

180 000+

участников тренингов

97

городов присутствия

15

книг-бестселлеров

## Что вы получите

Система продаж для руководителя — от стратегии до управления командой

### Выстроить систему продаж

- Понять свою роль ТОПa в системе продаж
- Построить конвейер продаж с нуля
- Разработать финансовый план продаж
- Применить матрицу Ансоффа для роста

### Управлять командой и КК

- Мотивировать и удерживать сильных продавцов
- Работать с моделью «разведчик–охотник–фермер»
- Выстроить работу с ключевыми клиентами
- Закрыть зоны потерь в системе продаж

## Программа

4 модуля · 8 часов · стратегия и инструменты для руководителя продаж

### 10:00–11:30 Модуль 1: Фундамент и роли в продажах

#### ЧТО БУДЕТ

- Три уровня продаж: транзакционный, консультационный, стратегический
- Роль ТОПa в системе продаж — где вы должны быть
- Поля компетенций VIP-продавца
- Почему системы продаж разваливаются — топ-5 ошибок руководителей

#### ПРАКТИКА

- Диагностика: на каком уровне продаж ваша компания сейчас
- Аудит роли ТОПa — где вы застряли и что изменить
- Составляем карту компетенций для вашей команды

#### РЕЗУЛЬТАТ

Понимаете свою точную роль ТОПa и видите, где система продаж теряет деньги

### 12:00–13:30 Модуль 2: Аудит и структура системы

#### ЧТО БУДЕТ

- Экспресс-аудит системы продаж за один день
- Конвейер продаж: этапы, переходы, узкие места
- Модель «разведчик–охотник–фермер» — как внедрить
- Зоны потерь: где компания теряет деньги прямо сейчас

#### ПРАКТИКА

- Проводим аудит вашей системы продаж на месте
- Рисуем конвейер продаж и находим узкие места
- Распределяем роли в команде по модели РОФ

#### РЕЗУЛЬТАТ

Видите реальные зоны потерь и знаете, как перестроить конвейер продаж

**14:30–16:00** Модуль 3: Стратегическое планирование

## ЧТО БУДЕТ

- Матрица Ансоффа — 4 стратегии роста для вашего бизнеса
- Финансовый план продаж: как составить и контролировать
- KPI системы продаж — что измерять, а что нет
- Как связать стратегию с ежедневными действиями команды

## ПРАКТИКА

- Применяем матрицу Ансоффа к вашему реальному рынку
- Составляем финансовый план продаж на следующий квартал
- Выбираем 3–5 ключевых KPI для вашей системы

**РЕЗУЛЬТАТ**

**Готовая стратегия роста с финансовым планом и понятными KPI**

**16:30–18:00** Модуль 4: Управление командой и ключевыми клиентами

## ЧТО БУДЕТ

- Мотивация продавцов: что работает, что нет
- Удержание сильных сотрудников — система нематериальной мотивации
- 6 типов ключевых клиентов и 5 этапов их развития
- Защита ключевых клиентов от конкурентов

## ПРАКТИКА

- Разбор кейсов участников лично Колотиловым
- Создаём систему нематериальной мотивации для вашей команды
- Личный план внедрения на 90 дней + книга «8 активаторов»

**ФИНАЛ ДНЯ**

**Личный план действий на 90 дней + инструменты, которые работают с понедельника**

**Стоимость участия**

Цены актуальны на 30 июня · повышение указано автоматически

СЕРЕБРО

**28 900 ₽**

С 1 июля — 31 900 ₽

ЗОЛОТО

**39 900 ₽**

С 1 сентября — 45 900 ₽

ПЛАТИНА

**55 000 ₽**

С 1 сентября — 65 000 ₽

Регистрация и оплата: [tvoerazvitie.com](http://tvoerazvitie.com)

**Спикер**

Лучший B2B-тренер России, 30+ лет в продажах

**ЕК**

СПИКЕР ТРЕНИНГА

## Евгений Колотилов

Лучший B2B-тренер 2019 · ТОП-10 бизнес-практик 2020 (Московская ТПП)

«Продажи — это система. Если вы ТОП, ваша задача не продавать самому, а выстроить машину, которая продаёт без вас»

01

**30+ лет в B2B-продажах**

Практик: строил и перестраивал системы продаж в реальных компаниях

03

**180 000+ участников тренингов**

97 городов, 950+ тренингов за карьеру

02

**15 книг-бестселлеров**

«Не давайте скидок», «8 активаторов продаж», «Жёсткие переговоры» и другие

04

**Клиенты: Google, Cisco, Kaspersky**

Сбербанк, МТС, Билайн, Henkel, Ростелеком, Mitsubishi Electric

**Продажи для ТОПов · Евгений Колотилов**

23 октября 2026 · 10:00–18:00 · Москва, Краснопрудная ул., 1/15 · Отель Москва Красносельская

**ЗАПИСАТЬСЯ →**